



COMUNICATO STAMPA

- **Il Consiglio di Amministrazione approva il progetto di bilancio al 31 dicembre 2017**
- **Il Consiglio di Amministrazione convoca per il giorno 28 maggio 2018 l'Assemblea Ordinaria in prima convocazione**

Merate, 27 aprile 2018 – **Netweek S.p.A.** (“**Netweek**” o la “**Società**”), società quotata sul MTA di Borsa Italiana, comunica che in data odierna si è riunito il Consiglio di Amministrazione che ha approvato il bilancio consolidato e separato alla data del 31 dicembre 2017. Nella medesima seduta è stata altresì convocata l'Assemblea ordinaria degli azionisti per l'approvazione del bilancio di esercizio per il giorno 28 maggio 2018, alle ore 9:00 in prima convocazione e, occorrendo, per il giorno 30 maggio 2018 alle ore 9:00 in seconda convocazione presso la sede legale ed amministrativa di Merate (LC).

PRINCIPALI RISULTATI CONSOLIDATI AL 31 DICEMBRE 2017

▪ Ricavi	€ 28,8 mln
▪ Margine Operativo Lordo	€ 0,1 mln
▪ Risultato operativo	€ (2,1) mln
▪ Risultato ante imposte	€ (2,2) mln
▪ Risultato netto	€ (1,8) mln
▪ Indebitamento Finanziario	€ (4,1) mln
▪ Patrimonio Netto	€ 3,8 mln

“Il risultato economico dell'esercizio appena concluso ha visto una significativa incidenza delle componenti non ricorrenti legate sia al processo di razionalizzazione di alcuni flussi operativi attuato nel corso dell'anno sia agli ingenti investimenti per il lancio ed il set up delle nuove iniziative editoriali digitali e cartacee che sono stati prudenzialmente spesi nell'esercizio” ha riferito il Dott. Alessio Laurenzano - Amministratore Delegato del Gruppo –. “Ciò ha consentito di innestare, su una struttura di costi fissi più snella, una mirata politica di gestione ed ottimizzazione delle risorse umane attraverso idonei ammortizzatori coerenti con le strategie di sviluppo descritte dal Piano Industriale”.

Al 31 dicembre 2017 il Gruppo Netweek presenta risultato consolidato negativo pari ad Euro 1,8 milioni (nel corso del precedente esercizio il risultato era stato positivo per Euro 32,9 milioni sostanzialmente per effetto delle componenti positive legate all'epilogo favorevole del Concordato Preventivo). Si rammenta, a tal proposito, che il risultato dell'esercizio precedente beneficiava infatti di proventi di importo rilevante legati all'esdebitazione da concordato, pari ad Euro 25,1 milioni, nonché dei proventi da deconsolidamento pari ad Euro 10,6 relativo alle società Buy On Web S.p.A. in liquidazione e Dmedia Commerce S.p.A. in liquidazione, entrambe dichiarate fallite nel corso del 2016.

Il risultato operativo registra un miglioramento di circa Euro 0,5 milioni per effetto principalmente del rilascio di fondi precedentemente accantonati a fronte di rischi che non si sono concretizzati.

I risultati operativi dell'esercizio sono influenzati dall'ampliamento e dalla modificazione del perimetro d'attività così come previsto dal Piano Industriale.

Nel corso del 2017 sono state avviate le attività chiave del Piano Industriale ed in particolare:

- **Ampliamento della copertura territoriale con il lancio di cinque testate e più precisamente:**
 - lancio di "InValcamonica – Araberara", periodico quindicinale che completa la copertura della provincia di Brescia;
 - nel mese di ottobre 2017 sono state lanciate le nuove testate "San Bonifacio Week" e "Schio&Thiene Week"
 - nel mese di novembre 2017 sono state inaugurate le testate "Bassano Week" e "Montebelluna Week" ampliando quindi la copertura del Veneto, che ad oggi ha raggiunto sostanzialmente tutte le provincie della regione.
- **Acquisizione della società SGP S.r.l.** che ha permesso di arricchire il proprio circuito di *local media* con due storiche edizioni giornalistiche bisettimanali come il Corriere di Novara e L'Eco di Biella, confermando la volontà del Gruppo di raggiungere una buona *leadership* anche in Piemonte.
- **Sviluppo dei media digitali con l'apertura di 25 portali web a copertura provinciale** che, affiancandosi alle testate cartacee, permettono di completare la gamma di servizi di informazione multimediale.

Tutto ciò, che da un lato ha consentito al Gruppo Netweek di rafforzare la propria presenza territoriale forte di un'offerta editoriale e di comunicazione multicanale, ha comportando ingenti costi per il settaggio di nuove piattaforme tecnologiche e soprattutto per i costi di lancio che caratterizzano la fase di *start-up* di ogni nuova testata.

In linea con un approccio prudente alla redazione del bilancio, tutti i costi e gli investimenti connessi con la fase di lancio e messa a regime delle testate digitali e tradizionali sono stati interamente spesi nell'esercizio, penalizzando di conseguenza la marginalità operativa.

Il Risultato Operativo risente infine di costi non ricorrenti pari a circa Euro 300 mila sostenuti per la riorganizzazione della struttura direzionale ed il riassetto di alcune funzioni centrali (i.e. reparto grafico, amministrativo ed IT).

I benefici legati alle azioni di ristrutturazione già attuate e alla strategia di sviluppo intrapresa nell'ultima parte del 2017 andranno ad esprimere i relativi effetti nel corso del 2018; l'andamento delle vendite del

primo trimestre 2018, con ricavi pubblicitari in crescita del +26,5%, (+16% a parità di perimetro), confermano la bontà delle scelte strategiche adottate.

Coerentemente con quanto previsto dal Piano Industriale, nel mese di dicembre scorso è stato raggiunto un importante accordo con le rappresentanze sindacali del reparto giornalistico che ha permesso di attivare l'accordo di solidarietà per 24 mesi per circa 80 impiegati (50% del totale) sin dalle primissime settimane del 2018. Si prevede che entro la prima metà del corrente anno si possa estendere lo stesso programma di solidarietà a tutta la forza lavoro impiegata nel Gruppo.

I risultati operativi consuntivati nel 2017 si discostano negativamente per circa Euro 700 mila da quelli previsti nel Piano Industriale principalmente per il ritardo con il quale sono state lanciate le testate, per i maggiori oneri, pari a circa Euro 300 mila, del progetto di riorganizzazione aziendale e alle maggiori perdite, pari a circa Euro 200 mila consuntivate dalla controllata SGP srl acquisita nel maggio 2017.

Analizzando le operazioni patrimoniali eseguite nel corso del 2017, ricordiamo che grazie alle risorse liquide rinvenienti dall'esecuzione dell'aumento di capitale, perfezionato in data 23 dicembre 2016, la Società ha provveduto ad eseguire il Piano di Concordato attraverso quattro Piani di Riparto con i quali sono stati integralmente soddisfatti i creditori privilegiati e quelli chirografari, limitatamente a quanto previsto dalla proposta di concordato già omologata nel corso del 2016.

I risultati consolidati al 31 dicembre 2017 confrontati con quelli registrati al 31 dicembre 2016 sono riepilogati nella tabella che segue:

PRINCIPALI DATI ECONOMICI (importi in migliaia di euro)	31/12/2017	31/12/2016	Variazione	Var.%
Totale ricavi e altri proventi operativi area Media Locali	28.430	26.705	1.725	6%
Totale ricavi e altri proventi operativi Netweek S.p.A.	712	882	(169)	(19%)
Elisioni	(379)	(243)	(136)	56%
Totale ricavi e altri proventi operativi consolidati delle attività in funzionamento	28.763	27.339	1.424	5%
Margine operativo lordo Altre attività (A)	(6)	(0)	(6)	2.835%
Margine operativo lordo Media Locali (A)	505	1.347	(842)	(62%)
Margine operativo lordo della gestione industriale (A)	499	1.347	(848)	(63%)
Margine operativo lordo Netweek S.p.A. (A)	(315)	35	(350)	(1.008%)
Elisioni	(125)	8	(132)	(1.746%)
Margine operativo lordo delle attività in funzionamento (A)	59	1.390	(1.330)	(96%)
Ammortamenti, accantonamenti e svalutazioni consolidati delle attività in funzionamento	(2.201)	(3.993)	1.792	(45%)
Risultato Operativo delle attività in funzionamento	(2.141)	(2.603)	462	(18%)
Oneri finanziari netti delle attività in funzionamento	(167)	(198)	32	(16%)
Provento da esdebitazione	69	25.118	(25.049)	(100%)
Risultato ante imposte delle attività in funzionamento	(2.239)	22.317	(24.556)	(110%)
Imposte delle attività in funzionamento	417	(31)	448	(1.435%)
Risultato dell'esercizio consolidato delle attività in funzionamento	(1.822)	22.286	(24.107)	(108%)
Risultato Netto delle attività evidenziate separatamente	0	10.592	(10.592)	0%
Risultato dell'esercizio netto consolidato	(1.822)	32.878	(34.700)	(106%)

(A) IL MARGINE OPERATIVO LORDO VIENE DEFINITO COME IL RISULTATO OPERATIVO DESUNTO DAL BILANCIO CONSOLIDATO DEDOTTI GLI AMMORTAMENTI, ACCANTONAMENTI E SVALUTAZIONI. IL MARGINE OPERATIVO LORDO È UNA MISURA UTILIZZATA DAL MANAGEMENT DEL GRUPPO PER MONITORARE E VALUTARE L'ANDAMENTO OPERATIVO DELLA STESSA E NON È IDENTIFICATA COME MISURA CONTABILE NELL'AMBITO DEI PRINCIPI IFRS. ESSA NON DEVE ESSERE CONSIDERATA MISURA ALTERNATIVA PER LA VALUTAZIONE DELL'ANDAMENTO DEL RISULTATO DEL GRUPPO. IL MANAGEMENT RITIENE TUTTAVIA CHE IL MARGINE OPERATIVO LORDO SIA UN IMPORTANTE PARAMETRO PER LA MISURAZIONE DELLE PERFORMANCE DI GRUPPO.

La situazione patrimoniale/finanziaria al 31 dicembre 2017, comparata con quella al 31 dicembre 2016, è riepilogata nel seguente prospetto:

PRINCIPALI DATI PATRIMONIALI / FINANZIARI (importi in migliaia di euro)	31/12/2017	31/12/2016	Variazione
Patrimonio netto di Gruppo e di Terzi	3.763	5.496	(1.733)
Indebitamento bancario netto delle attività in funzionamento	(2.495)	650	(3.146)
Indebitamento bancario netto dell'attività destinata alla cessione	0	0	0
Indebitamento bancario netto generale	(2.495)	650	(3.145)
Indebitamento finanziario netto delle attività in funzionamento	(4.094)	(874)	(3.220)
Indebitamento finanziario netto dell'attività destinata alla cessione	0	0	0
Indebitamento finanziario generale	(4.094)	(874)	(3.220)
Rapporto Debt/Equity	1,09	0,16	0,93
Dividendi distribuiti	0	(467)	467

La posizione finanziaria netta consolidata al 31 dicembre 2017 comparata con quella al 31 dicembre 2016 è di seguito esposta:

POSIZIONE FINANZIARIA NETTA AL 31 DICEMBRE 2017 (Importi in Migliaia di Euro)		31/12/2017	31/12/2016
A	Cassa	22	10
B	Altre disponibilità liquide	1.549	5.453
C	Titoli detenuti per la negoziazione	0	0
D	Liquidità	A+B+C	5.463
E	Crediti finanziari correnti	0	0
F	Debiti bancari correnti	(3.337)	(3.582)
G	Quota corrente dei debiti a medio lungo termine	(215)	(1.145)
H	Altri debiti finanziari correnti	(867)	(735)
	<i>di cui parti correlate</i>	<i>(761)</i>	<i>(80)</i>
I	Indebitamento finanziario corrente	F+G+H	(5.462)
J	Indebitamento finanziario corrente netto	D+E+I	1
K	Debiti bancari non correnti	(514)	(86)
L	Obbligazioni Emesse	0	0
M	Altri debiti non correnti	(732)	(789)
N	Indebitamento finanziario non corrente	K+L+M	(875)
O	Indebitamento finanziario netto come da Comunicazione CONSOB DEM/6064293/2006	J+N	(874)

RISULTATI PER AREA DI ATTIVITÀ

AREA MEDIA LOCALI

I ricavi dell'area Media Locali si attestano ad Euro 28,4 milioni registrando un incremento pari ad Euro 1,7 milioni con una variazione positiva del +6% rispetto al dato del 31 dicembre 2016 quando ammontava ad Euro 26,7 milioni.

L'area Media Locali ha registrato un margine operativo lordo pari a Euro 0,5 milioni, in riduzione rispetto al 31 dicembre 2016, quando era stato pari ad Euro 1,3 milioni; tale variazione è da imputarsi principalmente ai maggiori costi del personale derivati dal maggior numero di testate gestite dal Gruppo nonché ai costi di *start up* relativi al lancio di nuovi giornali e dei nuovi portali *web*.

Il Risultato Operativo ha registrato una variazione negativa pari ad euro 158 migliaia passando da un risultato negativo di Euro 2,1 milioni ad un risultato negativo di Euro 2,3 milioni, recuperando parzialmente la variazione negativa del Margine Operativo Lordo grazie all'incidenza di minori ammortamenti ed accantonamenti ridottisi di Euro 0,7 milioni.

Il Risultato Netto risulta negativo per Euro 2.049 migliaia, in peggioramento di Euro 205 migliaia rispetto a quello dell'esercizio precedente, quando era negativo per Euro 1.844 migliaia.

Media Locali (importi in migliaia di Euro)	31/12/2017	Marg. %	31/12/2016	Marg. %	Var.	Var. %
Ricavi	27.380	96%	25.842	97%	1.538	6%
Altri ricavi	1.050	4%	864	3%	186	22%
Totale ricavi e altri proventi operativi	28.430	100%	26.705	100%	1.724	6%
Costi per acquisti e variazione rimanenze	(1.959)	(7%)	(1.715)	(6%)	(244)	14%
Costi per servizi	(18.155)	(64%)	(17.393)	(65%)	(762)	4%
Costi per il personale	(6.463)	(23%)	(5.181)	(19%)	(1.282)	25%
Altri costi operativi	(1.349)	(5%)	(1.069)	(4%)	(280)	26%
Margine operativo lordo (A)	505	2%	1.347	5%	(842)	(62%)
Ammortamenti, accantonamenti, svalutazioni e rilasci	(2.804)	(10%)	(3.489)	(13%)	685	(20%)
Risultato operativo	(2.299)	(8%)	(2.142)	(8%)	(158)	7%
Proventi (oneri) finanziari netti	(167)	(1%)	(174)	(1%)	7	(4%)
Risultato ante imposte	(2.466)	(9%)	(2.316)	(9%)	(150)	6%
Imposte	417	1%	471	2%	(54)	(11%)
Risultato Netto delle attività in funzionamento	(2.049)	(7%)	(1.844)	(7%)	(205)	11%
Risultato Netto delle attività in dismissione	-	0%	-	0%	-	-
Risultato Netto	(2.049)	(7%)	(1.844)	(7%)	(205)	11%

(A) IL MARGINE OPERATIVO LORDO VIENE DEFINITO COME IL RISULTATO OPERATIVO DESUNTO DAL BILANCIO CONSOLIDATO DEDOTTI GLI AMMORTAMENTI, ACCANTONAMENTI E SVALUTAZIONI.

RISULTATI ECONOMICI E PATRIMONIALI DEL BILANCIO SEPARATO DELLA CAPOGRUPPO

Nel corso dell'esercizio 2017 i ricavi della capogruppo Netweek S.p.A. ammontano ad Euro 563 migliaia (Euro 392 migliaia nel 2016) e sono relativi principalmente a servizi amministrativi e gestionali resi alle altre società del Gruppo nonché al riaddebito di costi sostenuti nell'espletamento di tale funzione.

La voce Altri ricavi per Euro 149 migliaia (Euro 489 migliaia nel 2016), si riferisce:

- per Euro 78 migliaia alla redditività connessa alla locazione a favore di D-Retail S.r.l. dell'immobile di proprietà sito in Pontassieve (FI);
- per Euro 71 migliaia ad altre sopravvenienze attive.

Il Margine Operativo Lordo è negativo per Euro 315 migliaia, in peggioramento di Euro 350 migliaia rispetto al dato del 2016, quando era stato positivo e pari a Euro 35 migliaia.

Il Risultato Operativo è negativo per Euro 647 migliaia, in peggioramento di Euro 519 migliaia rispetto al dato dello scorso esercizio (quando era negativo per Euro 128 migliaia).

A seguito dell'azzeramento dell'indebitamento bancario per effetto dell'esdebitazione concordataria, la Capogruppo non ha registrato proventi ed oneri finanziari nel corso dell'esercizio 2017 (negativi per Euro 24 migliaia nell'esercizio 2016). Si sottolinea inoltre come anche nel 2017 la Società non abbia percepito alcun dividendo dalle controllate.

Nel corso dell'esercizio 2017 è stato contabilizzato in via residuale un provento legato all'esdebitazione concordataria pari ad Euro 69 migliaia. Tale provento non era stato contabilizzato nell'esercizio precedente quando, merita precisare, aveva invece trovato piena contabilizzazione l'effetto positivo di circa euro 27.927 migliaia relativo allo stralcio dei debiti oggetto di falcidia concordataria.

Al 31 dicembre 2017 il conto economico della società non ha contabilizzato imposte (imposte negative per Euro 500 migliaia al 31 dicembre 2016).

L'esercizio 2017 si è chiuso, pertanto, con un risultato negativo di Euro 0,6 milioni (utile di Euro 27,3 milioni nel 2016).

I risultati economici e patrimoniali dell'esercizio, confrontati con quelli dell'esercizio precedente, sono riportati di seguito:

CONTO ECONOMICO SEPARATO (Valori in euro)	31/12/2017	31/12/2016	Variazioni
Ricavi	563.467	392.404	171.062
Altri ricavi	148.906	489.177	(340.271)
Totali ricavi e altri proventi	712.373	881.581	(169.209)
Costi per acquisti			
Costi per servizi	(581.477)	(505.904)	(75.573)
Costi per il personale	(328.177)	(281.415)	(46.762)
Altri costi operativi	(117.587)	(59.571)	(58.016)
Ammortamenti, accantonamenti e svalutazioni	(331.733)	(162.771)	(168.962)
Risultato operativo	(646.602)	(128.079)	(518.522)
Proventi finanziari	8.346	24.660	(16.314)
Oneri finanziari netti	(8.177)	(48.892)	40.715
Provento da esdebitazione	69.000	27.927.174	(27.858.174)
Risultato ante imposte	(577.433)	27.774.863	(28.352.296)
Imposte	0	(500.150)	500.150
Risultato dell'esercizio	(577.433)	27.274.713	(27.852.146)

ATTIVITÀ – SITUAZIONE PATRIMONIALE - FINANZIARIA (Valori in euro)	31/12/2017	31/12/2016
Attività non correnti		
<i>Attività immateriali</i>		
<i>Attività materiali</i>		
Attività immateriali a vita definita	365	
Investimenti immobiliari, impianti e macchinari	470.000	470.214
Partecipazioni	6.955.400	7.941.289
Crediti vari e altre attività non correnti		
Attività per imposte anticipate	8.363	8.363
TOTALE ATTIVITA' NON CORRENTI	7.434.129	8.419.867
Attività correnti		
Crediti tributari	35.165	407.014
Crediti commerciali, vari e altre attività correnti	1.042.311	616.084
Cassa e altre disponibilità liquide equivalenti	1.353.082	5.013.202
TOTALE ATTIVITA' CORRENTI	2.430.557	6.036.300
TOTALE ATTIVITA'	9.864.686	14.456.166

PASSIVITA' – SITUAZIONE PATRIMONIALE - FINANZIARIA (Valori in euro)	31/12/2017	31/12/2016
Patrimonio Netto	6.787.630	7.365.063
TOTALE PATRIMONIO NETTO	6.787.630	7.365.063
Passività non correnti		
TFR e altri fondi relativi al personale		
Fondo imposte differite		
Fondo per rischi e oneri futuri	698.240	1.477.436
TOTALE PASSIVITA' NON CORRENTI	698.240	1.477.436
Passività correnti		
Passività finanziarie correnti	577.067	2.909.764
Passività per locazione finanziarie		
Debiti tributari	141.762	235.690
Debiti commerciali, vari e altre passività correnti	1.659.986	2.468.214
TOTALE PASSIVITA' CORRENTI	2.378.816	5.613.667
TOTALE PASSIVITA'	3.077.056	7.091.104
TOTALE PATRIMONIO NETTO E PASSIVITA'	9.864.686	14.456.166

FATTI DI RILIEVO SUCCESSIVI ALLA CHIUSURA DELL'ESERCIZIO

Chiusura Concordato

In data 4 aprile 2018 il Curatore Fallimentare della società BOW S.p.A. ha comunicato di aver ottenuto l'autorizzazione da parte del Tribunale di Milano di finalizzare la proposta transattiva avanzata da Netweek lo scorso anno e pari ad Euro 250.000; in data 10 aprile 2018 le parti procedevano con la sottoscrizione dell'accordo transattivo censurando in maniera definitiva ogni eventuale contenzioso, presente e futuro, nonché qualsivoglia lite insorgenda tra la società BOW S.p.A. ed il Gruppo Netweek, avente ad oggetto l'eventuale quota di responsabilità della seconda per potenziali passività fiscali o per danni cagionati in forza dell'eventuale esercizio da parte di Netweek dell'attività di coordinamento e controllo.

L'ammontare transato con la controparte risulta inferiore a quanto appostato in bilancio.

Andamento Ricavi primo trimestre 2018

I ricavi pubblicitari realizzati nel corso del I° trimestre 2018 esprimono segnali incoraggianti sia sui mezzi tradizionali che su mezzi digitali, confermando il trend positivo di crescita cui si è assistito nell'ultima parte dello scorso anno.

Il fatturato realizzato nel primo trimestre 2018 evidenzia ricavi pubblicitari pari a circa Euro 4 milioni con una crescita del +23,3% rispetto all'esercizio precedente; tale dato si riduce al +16,6% a parità di perimetro editoriale. Tale crescita è trainata in misura significativa dai ricavi di digital advertising che esprimono una crescita del +63,6%.

Per quanto attiene all'andamento delle vendite in edicola, che incidono per oltre il 30% dei ricavi totali, si registra un incremento del +13,2% che più che compensa il decremento di circa il -4,5% registrato sulle testate esistenti.

Incremento del capitale flottante

Così come già comunicato in passato, il socio di riferimento D.Holding S.r.l., già detentore del 97,3% del Capitale Sociale di Netweek S.p.A. per effetto dell'aumento di capitale riservato liberato in data 23 dicembre 2016, ha ridotto la propria partecipazione alla quota dell'84,5% nel corso del 2017 attraverso progressive cessioni sul mercato borsistico.

D.Holding S.r.l. ha reso noto che, in linea con le direttive di Borsa Italiana, intende ristabilire nel medio periodo un capitale flottante non inferiore al 20% per favorire ed assicurare un corretto scambio di azioni sul mercato.

EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE E VALUTAZIONE DEL PRESUPPOSTO DELLA CONTINUITÀ AZIENDALE

In sede di approvazione del bilancio consolidato al 31 dicembre 2017 il Consiglio di Amministrazione ha dovuto compiere le necessarie valutazioni circa la sussistenza del presupposto della continuità aziendale tenendo conto a tal fine di tutte le informazioni disponibili relativamente ai prevedibili accadimenti futuri.

Con l'esecuzione dell'aumento di capitale previsto dal Piano di Concordato e con l'esecuzione in fase conclusiva della procedura concordataria, sono venuti meno i principali elementi di incertezza che hanno condizionato gli ultimi esercizi.

A tal proposito gli Amministratori ritengono che allo stato non persistano elementi di incertezza tali da influire sulla capacità del Gruppo Netweek di proseguire l'attività operativa in continuità nel prossimo futuro, al di fuori della fisiologica realizzabilità degli obiettivi del Piano Industriale.

PROPOSTA DI DESTINAZIONE DEL RISULTATO

Il Consiglio di Amministrazione, preso atto della perdita d'esercizio pari ad Euro 577.433 propone che la stessa sia riportata a nuovo.

DICHIARAZIONE EX ART. 154-BIS comma 2 DEL DLgs 24/2/1998 n. 58

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari, dott. Massimo Cristofori, dichiara ai sensi del comma 2, art. 154 bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili della Società.

Si rende noto che la Relazione illustrativa degli Amministratori è stata messa a disposizione del pubblico presso la sede legale della Società in Via Campi n. 29/L - 23807 Merate (LC), sul meccanismo di stoccaggio autorizzato eMarket STORAGE (www.emarketstorage.com) e sul sito internet della società (<http://www.netweekspa.it> , Sezione *Governance* → *Informazioni per gli azionisti*).

* * *

Netweek S.p.A.
Massimo Cristofori
Investor Relator
Tel. 039-9989234
investor.relations@netweek.it